



Perspectivas do Gás Natural no Rio de Janeiro 2018-2019

Dezembro 2018



O mercado de Gás Natural no Rio avançou...

Com melhores perspectivas econômicas, observamos um avanço da produção e retomada do mercado não termoelétrico



+ 9%

na produção bruta



+ 16%

na demanda por GNV



+ 6%

na demanda industrial

...mas o resultado tem um potencial muito maior



+ 2%

na produção líquida



+ 32%

na reinjeção



+ 50% e 55%

no custo de aquisição do gás
na CEG e CEG Rio

Aumento da reinjeção
limitou a disponibilidade e
o aumento no custo do gás
coloca em risco a
demanda

Perspectivas do Gás Natural no Rio de Janeiro 2018-2019

Visão dos potenciais novos ofertantes e de segmentos de consumo.

COLABORAÇÃO

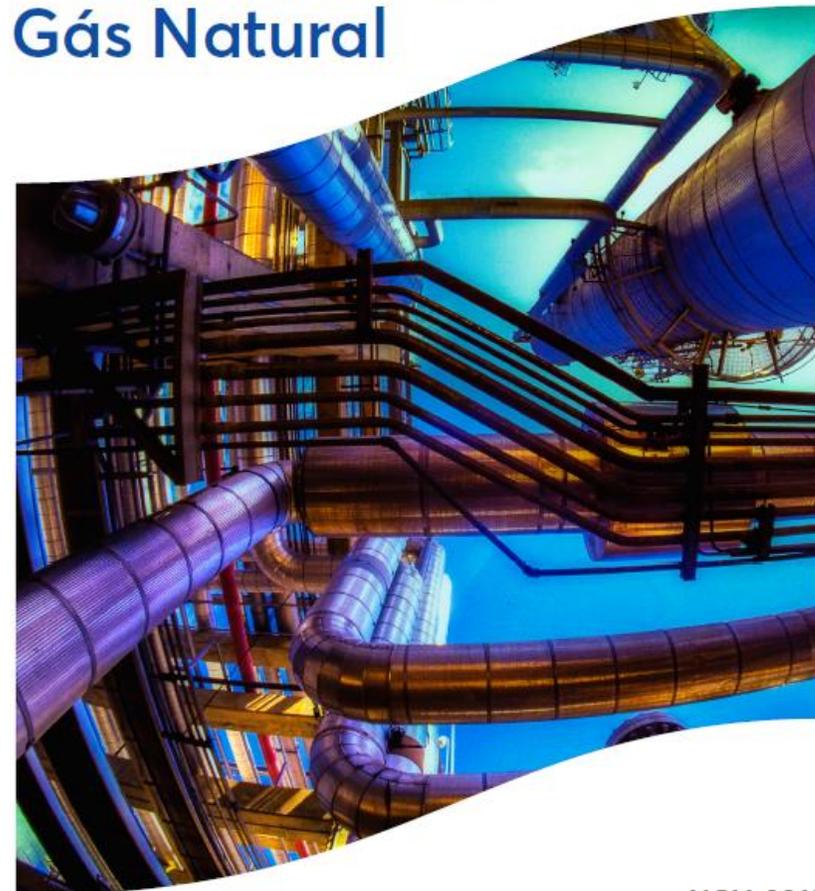


Comitê Nacional do GNV



ESTUDOS E PESQUISAS

Perspectivas do Gás Natural



NOV. 2018



“O gás natural será, então, a fonte de energia fundamental para a transição energética, e a Shell estará pronta para esse momento de expansão da demanda, atuando não somente na exploração, produção e importação de GNL, mas também em sua comercialização, contribuindo para maior integração com o setor de energia elétrica.”



“Os desafios para destravamento do mercado de gás natural no Brasil existem e são inadiáveis. A Equinor enxerga nesse desafio uma grande oportunidade: a possibilidade de monetizar suas reservas de gás natural e contribuir para o desenvolvimento do mercado de gás natural brasileiro utilizando-se de sua vasta experiência no mercado europeu.”



"Gas to X"

THE "GAS TO X" BUSINESS MODEL

The concept behind "Gas to X" is the possibility of having business models based on the "in-site" and "just in time" utilization of the fluid at the well head, allowing the localization of production without requiring large investments in distribution infrastructure.

Here are examples of promising business models in Brazil:

X = Wire

Reservoir to wire is already a success in the Parnaíba basin and could be expanded to additional regions. The thermoelectric model has great potential, since eolic and solar sources have intermittent production issues.

Fonte: KPMG, 2018

“A empresa está implantando o maior parque termelétrico da América Latina, que contempla duas termelétricas movidas a gás natural, que em conjunto alcançarão 3 GW de capacidade instalada, além de um terminal de GNL com capacidade de regaseificação de até 21 MM m³/d, totalizando investimentos na ordem de R\$ 8 bilhões até 2023.”



“A indústria química pode apresentar-se como parte da solução para o uso do óleo, do gás e de seus derivados líquidos, uma vez que representa uma destinação firme para o consumo desses insumos, assegurando sua produção contínua e a própria competitividade e sobrevivência do setor.”

“Gas to X”

THE “GAS TO X” BUSINESS MODEL

The concept behind “Gas to X” is the possibility of having business models based on the “in-site” and “just in time” utilization of the fluid at the well head, allowing the localization of production without requiring large investments in distribution infrastructure.

Here are examples of promising business models in Brazil:



X = Petrochemicals

Petrochemicals production near the well head would reduce costs on gas transmission and distribution, also impacting low costs of final products, such as plastics, pipes, clothes, candles, bags, frames, etc.

Fonte: KPMG, 2018



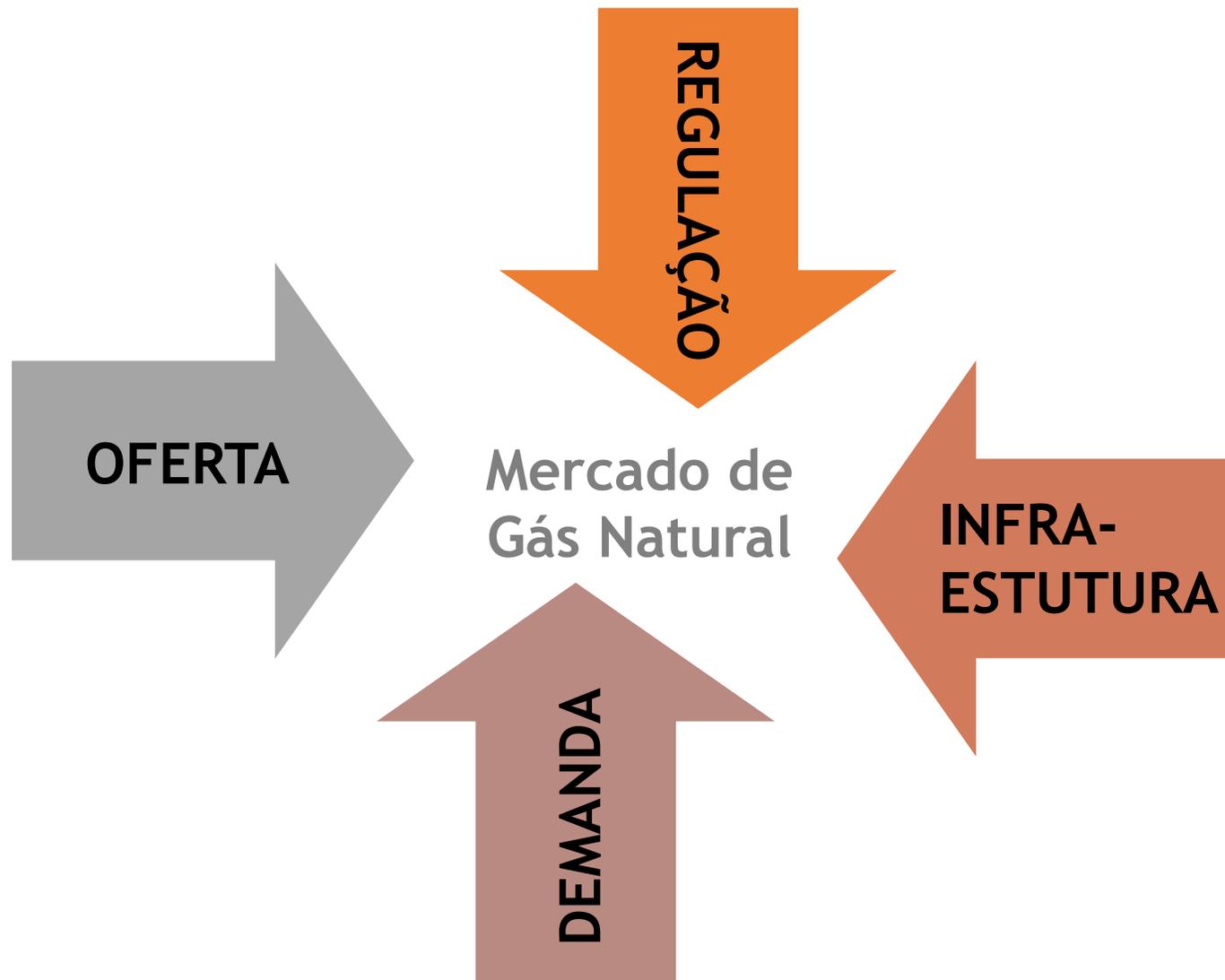
Comitê Nacional do GNV

“Considerando fatores de eficiência do consumo por quilômetro rodado, o GNV (13 km/m³) mantém-se como opção atrativa no abastecimento. Em 2018, por exemplo, a economia do GNV frente à gasolina (10 km/litro) fica em torno de 55%, e contra o etanol (7 km/litro), aproximadamente 60%.”

Nota Técnica Firjan - 11/2018

Nos últimos 12 meses um consumidor que rode pouco poderia ter economizado R\$ 2.800 a R\$ 3.000

Sem um arcabouço regulatório favorável, os projetos perdem atratividade



Onde a regulação precisa melhorar?

Âmbito Federal

Aumento da participação de
agentes privados

+

Revisão do marco regulatório

**Acesso garantido e regulado à
infraestruturas de escoamento e
tratamento**

**Livre acesso à infraestrutura de
transporte**

**Estabelecimento de tarifa que melhor
reflita a distância percorrida pela
molécula**

**Alinhamento do setor elétrico com o
mercado de gás natural, com despacho de
UTES à GN na base**

Âmbito Estadual

Investimentos alinhados com
necessidades do estado

+

Revisitar Contrato de Concessão

**Utilizar sistema de Conta Gráfica como é feito na
Comgás**

**Limitar o repasse do Preço de Gás de
Ultrapassagem ao consumidor final**

**Reduzir a necessidade temporal de contrato de
fornecimento para consumidor livre**

**Regulação sob o contrato de fornecimento de gás
para distribuidoras**

Firjan SENAI
SESI
IEL
CIRJ

